



pio
xRM

ANWENDER UND KUNDEN IM MITTELPUNKT

**Starre, langsame und veraltete Systeme
haben ausgedient.**

JETZT RÜCKT EIN FLEXIBLES
UND AGILES CRM INS ZENTRUM.

Noch nie war erfolgreiches Customer Relationship Management so wichtig wie heute. Doch gleichzeitig fühlen sich Marketing, Vertrieb und Kundenservice durch starre, langsame und veraltete Systeme häufig ausgebremst. Dabei steckt ein unglaubliches Potential in CRM-Systemen: Steigende Umsätze, optimierte Kundenmanagement-Prozesse, zielgerichtetes Marketing, Vernetzungsmöglichkeiten zu allen Stakeholdern und modernes Arbeiten in der Cloud.

MISSION POSSIBLE: MIT PIO CRM/XRM

Der B2B-Vertrieb war und ist knallharter Wettbewerb – ein wirtschaftlicher Kampf ums Dasein – und wird dies auch bleiben. Diesen Wettbewerb überleben, gemäß Darwin nicht die stärksten oder größten, sondern die anpassungsfähigsten Akteure. Agile Methoden bilden den idealen Rahmen, um nicht nur die Zusammenarbeit zwischen den Abteilungen und Teams zu verbessern, sondern auch die Kunden richtig abzuholen.

**pio
xRM**

Moderne CRM-Systeme unterstützen Sie nicht nur bei der Pflege Ihrer Kundenbeziehungen, sondern bieten Ihnen auch eine 360°-Sicht auf jeden Kunden. So haben Sie vollständige und jederzeit verfügbare Informationen. Etwa über bereits getätigte Verkaufschancen oder den weiteren Bedarf an Produkten und Dienstleistungen. Mit unserem Tool pio CRM/xRM lesen Sie auch zwischen den Zeilen. Neben analytisch wertvollen Berichten, haben Sie die Option, automatisierte Kundenprofile in Echtzeit an Ihrem frei wählbaren Endgerät einzusehen. Greifen Sie auf eine zuverlässige Datenbasis zurück, damit Sie Ihre Kunden sofort gezielt und persönlich ansprechen können.

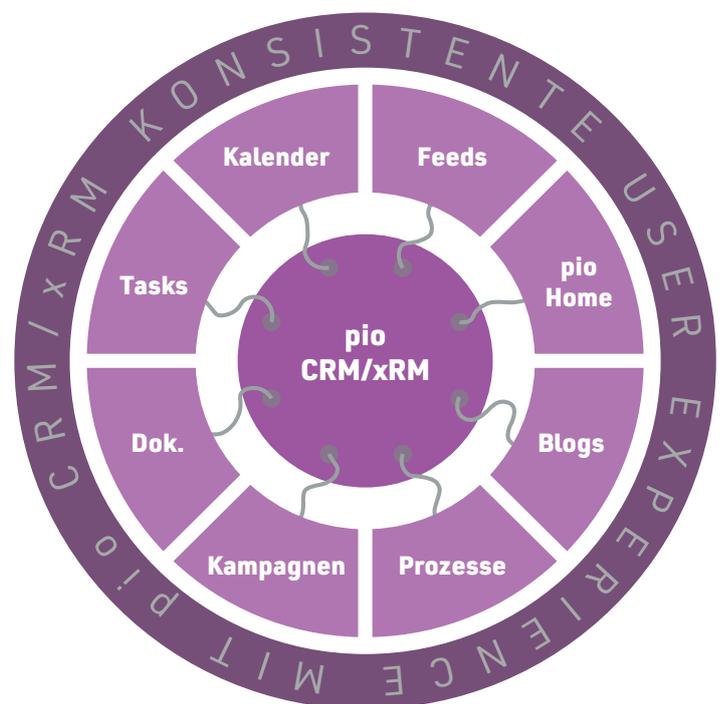
pio CRM/xRM: So macht Vertrieb Spaß

PIO CRM/XRM IST VERTRIEBLICHE DIGITALISIERUNG MIT ALLEN FINESSEN

- Modernste Datenlogik
- Freie Verknüpfung sämtlicher Daten
- Flexibles Dashboard nach User-Vorlieben
- Echtzeit-Benachrichtigung bei Kundeninteraktion mit dem Unternehmen
- Klares Design für höchste Anwenderakzeptanz
- One-Touch-Oberfläche für schnelle Reaktions- und Ladezeiten
- Einfache Integration von ERP, Kundenportalen und anderen Systemen
- Mobile Anwendung auf jedem gewünschten Endgerät
- Integration von Social CRM und Marketing Kampagnen

SMART UND HOCHAUTOMATISIERT DEN VERTRIEB GESTALTEN

- ✓ Automatisierung von Routineaufgaben und die Optimierung von Prozessen
- ✓ Schnelle Geschäftsentscheidungen mit leistungsstarken Echtzeitanalysen
- ✓ Jederzeit agile Handlungsmöglichkeiten
- ✓ Transparenz in der Aussteuerung und Verwaltung zugeordneter Aufträge
- ✓ Zeit- und Kosteneffizienz durch automatisierte Kundenprofile
- ✓ Entscheidungssicherheit und stetige Optimierung durch individuelle Reportings
- ✓ Umfangreiche Anpassungsmöglichkeiten an spezifische Anforderungen



PIO CRM/XRM: SO MACHT VERTRIEB SPASS

Nicht nur die Geschäftsführung und Vertriebsleitung gewinnt durch pio CRM/xRM. Accountmanager sind Menschen, die den Kundendialog lieben und sich nicht mit langwierigen Prozessen aufhalten möchten. Sie

wollen einen direkten Nutzen aus der CRM-Software erfahren und sie gewinnbringend und ohne Medienbrüche zur Erfüllung ihrer Vorgaben einsetzen.

„SPRECHEN SIE UNS GERNE AN! WIR ZEIGEN IHNEN, WIE SIE DEN VERTRIEB ERFOLGREICH DIGITALISIEREN UND FIT FÜR DIE ZUKUNFT MACHEN KÖNNEN.“